

Руководителю ИФНС России № 16 по г. Москве
К.Л. Панкову

от ООО «Вега»
ИНН 7716152758, КПП 771601001
Адрес: 112375, г. Москва, ул. Молодежная, д. 37
Тел.: (495) 802-52-96

Исх. № 250/16 от 28.10.2013

ПОЯСНЕНИЯ
по высокой доле вычетов в декларации по НДС
за III квартал 2013 года

ООО «Вега» 28 октября было получено информационное письмо ИФНС России № 16 по г. Москве от 24.10.2013 № 152, в котором предложено провести анализ налоговой отчетности по НДС за III квартал в целях проверки правильности отражения вычетов по НДС, а в случае выявления нарушений представить уточненную декларацию.

В связи с этим сообщаем, что ошибок в данной декларации допущено не было. Все вычеты, указанные в декларации, подтверждены счетами-фактурами, первичными документами и заявлены в том периоде, в котором возникло право на вычет (письмо ФНС России от 30 марта 2012 г. № ЕД-З-3/1057@).

Высокий удельный вес вычетов в декларации объясняется следующими объективными обстоятельствами.

1. За период с июля по сентябрь 2013 года спрос покупателей на товары, продаваемые ООО, снизился и, соответственно, снизился объем продаж на 12 процентов по сравнению с предыдущим кварталом (отчет отдела сбыта от 02.10.2013 № 7).

2. За тот же период цены поставщиков, у которых ООО приобретает продукцию, выросли в среднем на 7 процентов (отчет отдела снабжения от 07.10.2013 № 12).

В связи с этим выросла сумма НДС, принятого к вычету.

В настоящее время ООО предпринимает следующие меры по увеличению выручки от реализации и уменьшению затрат на приобретение товаров:

- поиск новых поставщиков, реализующих продукцию по более низким ценам;
- изменение ассортимента продаваемой продукции;
- расширение рынка сбыта (подробнее см. план маркетинга и продаж от 14.10.2013 № 5).

По предварительным оценкам, при успешной реализации указанных мероприятий доля вычетов ООО постепенно снизится с октября 2013 года по январь 2014 года с 92 процентов до порядка 88 процентов.

Приложения:

1. Отчет отдела сбыта от 02.10.2013 № 7.
2. Отчет отдела снабжения от 07.10.2013 № 12.
3. План маркетинга и продаж от 14.10.2013 № 5.

Генеральный директор

А.П. Тимофеев

Важная деталь

Лучше наглядно на цифрах показать налоговикам, как у вас получилась такая доля вычетов НДС.

Частая ошибка

Не забудьте указать, какие конкретные меры компания предпринимает для увеличения НДС. Возможно, налоговиков это устроит и они не станут вызывать вас на комиссию.

